



SIŪLOME DARBĄ:

PARDAVIMŲ VADYBININKAS (-Ė) RUSIJOS RINKAI

Jei turi patirties pardavimų srityje, gerai moki rusų ir anglų kalbas bei tave domina aktyvus bendravimas su klientais, kviečiame prisijungti prie sparčiai augančios komandos!

Darbo aprašymas:

- Aktyvi naujų klientų paieška Rusijoje bei Europoje
- Aktyvus ir efektyvus bendravimas su klientais
- Įmonės siūlomų paslaugų reprezentavimas ir pardavimas
- Susitikimų organizavimas, derybų vedimas, komercinių pasiūlymų teikimas
- Rinkos ir poreikių analizė.

Reikalavimai:

- Puikios rusų ir anglų kalbos žinios (vokiečių arba prancūzų kalbų mokėjimas - privalumas)
- Pardavimų vadybininko (-ės) darbo patirtis 3 metai
- Aukštasis išsilavinimas
- Puikūs bendravimo telefonu ir derybų įgūdžiai
- Stipri orientacija į rezultatus, iniciatyvumas, atsakingumas, kruopštumas
- Gebėjimas dirbti individualiai ir komandoje.

Mes siūlome:

- Idėjų įgyvendinimą, patirties realizavimą ir augimą drauge
- Profesinį tobulėjimą
- Karjeros galimybes įmonės viduje
- Daugybę darbuotojų skatinimo priemonių
- Modernias darbo sąlygas
- Darbą darnioje savo srities profesionalų komandoje

Darbo vieta: Kaunas

CV siųsti adresu: evazgela@hegelmann.com

Kandidatuodamas į šią poziciją, kandidatas sutinka, jog jo (jos) asmeniniai duomenys bus administruojami Bendrojo Duomenų Apsaugos Reglamento numatyta tvarka ir saugomi HT personalo skyriaus darbuotojų. Asmeniniai duomenys nebus perduodami trečiosioms šalims be kandidato sutikimo.