



SIŪLOME DARBĄ:

PARDAVIMŲ VADYBININKAS PRANCŪZŲ KALBA

Jei esi motyvuotas, moki prancūzų kalbą bei nori prisijungti prie nuolat augančios ir tobulėjančios komandos, mes laukiame tavo gyvenimo aprašymo!

Darbo aprašymas:

- Aktyvi naujų klientų paieška
- Bendravimas ir ryšių su užsienio klientais palaikymas
- Parduodamų naujiems klientams vystymas bei tiesioginės derybos dėl paslaugų teikimo sąlygų
- Kontaktų užmezgimas, pasiūlymų ruošimas ir analizė
- Klientų lojalumo skatinimas
- Įmonės reprezentavimas

Reikalavimai:

- Būtinai prancūzų kalbos žinios, kitos užsienio kalbos privalumas
- Patirtis pardavimų srityje
- Komunikabilumas ir gebėjimas užmegzti ilgalaikius bendradarbiavimo ryšius
- Ambicingas charakteris siekti užsibrėžtų tikslų
- Noras intensyviai dirbti ir tobulėti
- Geri darbo kompiuteriu įgūdžiai
- Motyvacija

Mes siūlome:

- Idėjų įgyvendinimą, patirties realizavimą ir augimą drauge
- Profesinį tobulėjimą
- Karjeros galimybes įmonės viduje
- Daugybę darbuotojų skatinimo priemonių
- Modernias darbo sąlygas
- Darbą darnioje savo srities profesionalų komandoje

Darbo vieta: Kaunas

CV siųsti adresu: amardosaite@hegelmann.com

Kandidatuodamas į šią poziciją, kandidatas sutinka, jog jo (jos) asmeniniai duomenys bus administruojami Bendrojo Duomenų Apsaugos Reglamento numatyta tvarka ir saugomi HT personalo skyriaus darbuotojų. Asmeniniai duomenys nebus perduodami trečiosioms šalims be kandidato sutikimo.